

# Over Hans de Kok

Hans de Kok heeft in 2006 Pricewise bedacht en opgezet. Hij werd hiervoor geïnspireerd door het one-stop-shop-concept van Amazon; één plek waarop consumenten verschillende producten kunnen vinden én kopen. Hij wilde dit principe aanbieden voor vaste lasten en zo is Pricewise ontstaan.

Hans is zelf ook erg geïnteresseerd in het besparen van vaste lasten, zeker wanneer het een duurzaam gevolg heeft. Zo heeft hij al jaren geen auto meer en heeft hij zijn woning volledig verduurzaamd: geen gas, wel circulerende (aard)warmte, zonnepanelen en koud douchen.

Hans is een expert in energie en zorgvraagstukken en spreekt hier graag over met verschillende media.

## **Opleiding en werkervaring**

In 1999 startte Hans met zijn studie Business Administration aan de Vrije Universiteit Amsterdam. Hij was niet altijd de meest voorbeeldige student, maar hij was wel erg ondernemend. Tijdens zijn opleiding hield hij zich bezig met verschillende nevenactiviteiten. Ook vertrok hij in 2001 een halfjaar lang naar Zuid-Afrika, waar hij via een uitwisselingsprogramma studeerde aan de Nelson Mandela Metropolitan Universiteit in Port Elizabeth.

Kort daarna, in 2002, begon Hans aan zijn afstudeeronderzoek bij Trust, een bekende Nederlandse onderneming voor computer-randapparatuur. Hier werd hij vervolgens aangenomen als business controller. In deze functie was hij twee jaar lang verantwoordelijk voor de internationale business, het helpen opzetten van nieuwe internationale vestigingen en werkte hij mee aan projecten voor Trust-eigenaar M. Perridon.

In 2004 ging Hans uit dienst en besloot hij op reis te gaan door Zuid-Amerika. Tijdens deze reis deed hij vrijwilligerswerk in Peru via ADESA. Deze stichting richt zich op de ontwikkeling van onderwijs, gezondheidszorg in onder andere Peru. Tot eind 2021 zat Hans in het bestuur in Nederland.

Vanaf 2015 kreeg Hans enkele adviesfuncties bij andere jonge bedrijven en commissariaten bij grotere bedrijven. Ook deed hij een korte studie in Amerika. Daarnaast is hij managing partner bij een tweetal kleinere investeringsmaatschappijen die zich toeleggen op jonge en sociaal gedreven bedrijven, zoals CURE.

## **Ontstaan Pricewise**

Hans werd geïnspireerd door het one-stop-shop-concept van Amazon; één plek waarop consumenten allerlei verschillende producten kunnen vinden én kopen. Hij kwam op het idee om dit concept toe te passen op diensten (vaste lasten) in plaats van op producten. Zo ontstond het plan voor Pricewise, een vergelijkingssite waarmee consumenten kunnen besparen op al hun vaste lasten.

Begin 2008 ging de eerste Pricewise-website live. Pricewise begon als een startup, maar is inmiddels uitgegroeid tot de grootste onafhankelijke vergelijkingssite van Nederland. Dagelijks maken duizenden mensen een vergelijking op Pricewise.nl.

### **Ecologische voetstap**

Duurzaamheid staat bij Hans hoog in het vaandel. Hij doet er dan ook alles aan om zijn eigen ecologische voetafdruk te verkleinen. Hij heeft thuis geen gasaansluiting (meer), zijn woning wordt verwarmd door circulerende (aard)warmte. Omdat hij erg energiezuinig leeft, is ook zijn stroomverbruik laag. Een gemiddeld huishouden verbruikt jaarlijks zo'n 3.500 kWh aan stroom, Hans probeert hier ruim onder te blijven na aftrek van zijn eigen gesaldeerde zonnestroom. Ook zijn waterverbruik is lager dan gemiddeld, door zijn waterbesparende douche (en af en toe een koude douche).

Hans leasete al vroeg in 2013 een elektrische auto, maar heeft deze een tijd geleden van de hand gedaan. Als hij ergens heen moet, gaat hij op de fiets, e-bike, met het ov; of maakt hij gebruik van een van de vele deelauto's die Amsterdam rijk is. Hij kiest dan uiteraard wel voor een elektrische deelauto.

### **Innovatie en visie**

Hans is gek op nieuwe innovaties en techniek, zijn woning zit letterlijk volgepropt met zogenaamde domotica. Zo gebruikt hij allerlei meetsystemen en domotica om meer inzicht en controle te krijgen in zijn energieverbruik en om het verbruik van alle apparaten in zijn woning zelfs apart te meten. Ook op het gebied van internet, licht-, audio- en tv-apparatuur heeft hij de nieuwste gadgets. Zo is zijn wifi-verbinding supersnel. Daarnaast maakt hij gebruik van de slimme speakers Alexa en Google en Google TV en Amazon Fire TV, en is hij veel aan het testen. Met al die gadgets moet zijn woning natuurlijk wel goed beveiligd zijn. Daarom heeft Hans óók nog slimme sloten die hij via zijn mobiel kan openen, die hij natuurlijk goed in de gaten houdt met camera's en een intercom. En last but not least heeft hij natuurlijk een goed alarm (en goede verzekering).